

創業への心構えから、ビジネスプランの作成まで実習を取り入れて実践的に学びます。

※「特定創業支援事業」とは、創業希望者に対する継続的な支援で、「経営」「財務」「組織・人材育成」「販路開拓」の知識を身につけるためのプログラムです。詳しくは裏面をご覧ください。

対象 創業・起業を予定している方、創業して間もない方

定員 12名(先着・予約順)

時間 午前 10:00~12:00 午後 13:30~15:30

場所 銀天街GET!ビル4階 会議室
(松山市湊町3丁目4-6 松山銀天街 GET!4階)

申込方法 裏面の参加申込書にご記入の上、「未・来Jobまつやま」までご提出ください。2020年6月30日(火) 消印有効

TEL/Mail 089-948-8035 / top@mirajob.jp

7/4 土	(午後) 第1限	スタートアップ・座談会	創業の心構え、先輩起業家の体験談 「やりたいことを話し合おう」
	講師	一ノ宮 康嗣氏(未・来Jobまつやま所長:中小企業診断士) ゲスト:久保 賢司氏(株式会社ライフキャリア制作所 代表取締役) 松村 恭枝氏(おうちこはん てんさいとう)	
7/11 土	(午前) 第2限	経営①	経営のキホン① 「いろいろな分析からあなたの強みと独自性をみつけよう」
	講師	向井 重樹氏(中小企業診断士)	
7/18 土	(午後) 第3限	経営②	経営のキホン② 「どうしたら売り上げが上がるか話し合おう」
	講師	向井 重樹氏(中小企業診断士)	
7/25 土	(午前) 第4限	財務①	財務管理と決算書の読み方 「数字に強くなろう」
	講師	大西 正志氏(中小企業診断士)	
7/11 土	(午後) 第5限	税務	税金のキホン 「確定申告や青色申告など税金の基本を学ぼう」
	講師	細川 孝志氏(TKC税理士)	
7/18 土	(午前) 第6限	販路開拓①	マーケティングのキホン 「どうやって商品やサービスを売り込むか話し合おう」
	講師	炭谷 浩一氏(中小企業診断士)	
7/25 土	(午後) 第7限	販路開拓②	SNSを使ったマーケティング 「自分にはどれが効果的か考えよう」
	講師	濱田 悠介氏(中小企業診断士)	

8/1 土	(午前) 第8限	組織・人材育成①	会社と人のキホン 「強い会社と人をどう作るか話し合おう」
	講師	西田 元信氏(中小企業診断士)	
8/8 土	(午後) 第9限	組織・人材育成②	人を雇うことに関するあれこれ ～働き方改革について～
	講師	平岡 瑞希氏(みずき社会保険労務士事務所代表・社会保険労務士)	
8/15 土	(午前) 第10限	ビジネスプラン作成	自分が納得できるビジネスプランを作ろう
	講師	山川 哲央氏(中小企業診断士)	
8/22 土	(午後) 第11限	財務②	資金調達と資金計画 「儲かりまっかの証明は資金繰り」
	講師	日本政策金融公庫 松山支店 担当者	
8/29 土	(午後) 第12限	ビジネスプラン発表	わかりやすくビジネスプランを発表しよう
	講師	一ノ宮 康嗣氏(未・来Jobまつやま所長:中小企業診断士)	