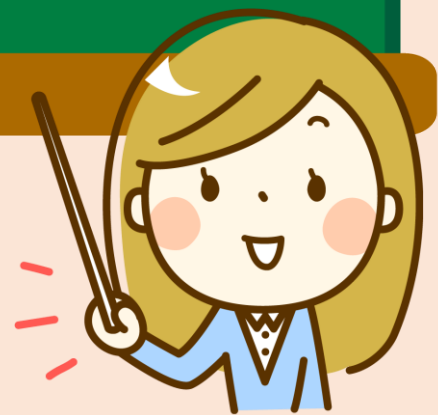


教えて！久美先生！

飲食・小売・サービス業の かしこい経営術セミナー

～顧客満足を高める売り場づくり実践編～

顧客満足を高めるために、顧客の購買行動、売れる商品づくりのポイント、接客やマナーの必要性や、魅力あふれる売り場づくりの技など、具体的に必要なノウハウを分かりやすい事例を交えながら実践的に学びます。



受講無料

【日時】 9月22日（金）
14：00～16：00

【会場】 未・来 Job まつやま 会議スペース

【定員】 18名（先着・予約順）

【対象】 飲食業・小売業・サービス業の経営者、
個人事業主、管理職、創業予定者、
創業まもない方など

※このテーマに興味のある方も参加可能です

【講師】 山本 久美氏

中小企業診断士

株式会社 SRS コメンズメント代表取締役

大学卒業後に、計量機器メーカーで経理課・商品開発プロジェクト・マーケティング部門に配属され、紅一点ながら製造や営業の現場で仕事術を学ぶ。

平成 18 年に株式会社 SRS コメンズメントを設立。
現場改善や階層別研修等、経営コンサルタントとして、
また、各行政の評価委員として幅広く活躍中。

お申込み・お問合せ

未来 Job まつやま (銀天街 GET! 4 階)

*駐車場はございません。近隣のコインパーキングをご利用ください。

TEL : 089-948-8035 E-Mail: top@mirajob.jp

http://www.mirajob.jp

未・来 Job まつやま

検索



*個人情報は守秘義務のもと適正に管理いたします。 *予約したセミナーをキャンセルする場合は必ず事前にご連絡ください。

無断欠席をされた場合、今後セミナーの受講をお断りすることがございます。ご了承ください。