

HOW TO

人×経営×心理学

セミナー

できる人を育て売上と利益を伸ばす

人を育て、売上と利益が上がった実際の事例に基づいて、経営心理学の手法で解説します。売上を上げるためには、どのように商品構成を考え、どのように商品説明をし、どのように営業マンを育てればよいのかについて、心理学、脳科学に基づいて解説します。特に、営業、人材育成の手法については必見です！

◆日時 3月27日(月) 18:00~20:00

◆会場 プロGRESS イベントルーム(松山市湊町4丁目3-9)

*駐車場はございません。近隣のコインパーキングをご利用ください。

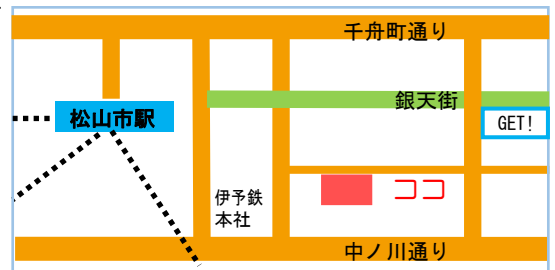
◆定員 **40名**(先着・予約順)

◆対象 中小企業経営者・管理職、個人事業主、
創業予定者、このテーマに興味のある方

◆講師 藤田 耕司氏

(一般社団法人 日本経営心理士協会 代表理事
経営コンサルタント・公認会計士・税理士・心理カウンセラー)

参加
無料



『リーダーのための経営心理学～人を動かし導く50の心の性質～』(日本経済新聞出版社発行) 他 著書多数

お申込み・お問合せ

未来 Job まつやま 銀天街 GET! 4階

未来 Job まつやま

検索

TEL: 089-948-8035 E-Mail: top@mirajob.jp HP: http://www.mirajob.jp

*予約したセミナーをキャンセルする場合は必ず事前にご連絡ください。
無断欠席をされた場合、今後セミナーの受講をしていただけないこともございます。ご了承ください。